



Accetur
Accelerador Empresarial
i de l'Accés dels Emprenedors
al Mercat del Turisme.



TURISME EMPRÉN CV

*Apoyo al emprendimiento turístico de
la Comunitat Valenciana*



GENERALITAT
VALENCIANA



TURISME
COMUNITAT VALENCIANA

TURISME EMPRÉN CV



Organiza y financia



GENERALITAT
VALENCIANA



Colaboran, entre otras instituciones:

ASOCIACIÓN
VALENCIANA
STARTUPS

valènciactiva



jovempa LANZADERA
Federación
Persigue tu sueño emprendedor



Castelló
CREA emprendimiento



CEEI CASTELLÓN
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

CEEI ELCHE
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

CEEI VALENCIA
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS



IDEASUPV
tu empresa empieza aquí



¿Tienes un proyecto o iniciativa empresarial y quieres convertirlo en empresa turística?

El programa **Creación e impulso de empresas turísticas** busca emprendedores **implicados y comprometidos**, así como a empresas de reciente creación, que aporten valor al sector turístico de la Comunitat Valenciana.



Turisme Emprén CV te ofrece este programa avalado por grandes profesionales y respaldado por **Turisme Comunitat Valencian** y **Accetur**.



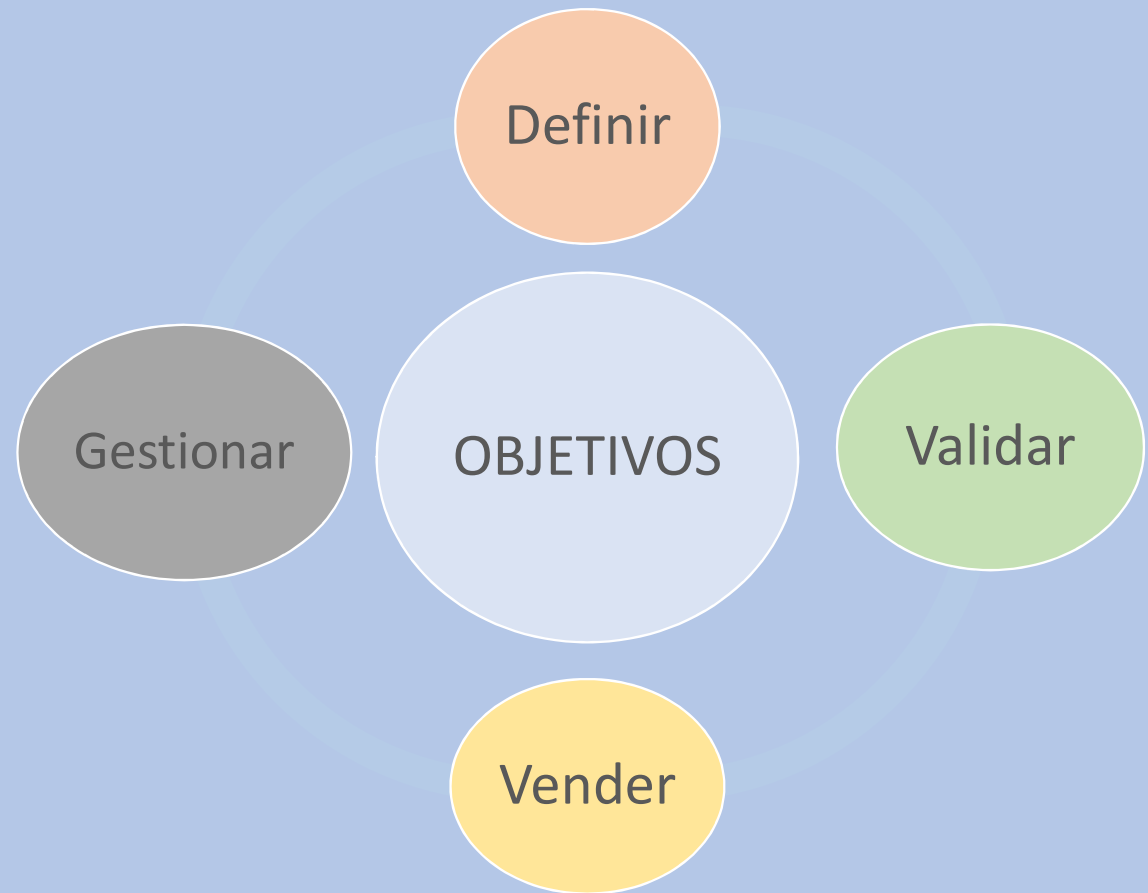
Herramienta de validación de proyectos empresariales turísticos innovadores

Creación e impulso de empresas turísticas, en su 7º año, cuenta con la trayectoria y la experiencia de **11 ediciones** del anterior proyecto, Invattur Emprende



Dirigido a todo proyecto empresarial, intraempreendedor y/o empresas de reciente creación de iniciativa turística, que pueda llegar a crearse como **EMPRESA TURÍSTICA**.

Subsectores turísticos: gastronomía, alojamiento, aavv/otas, experiencias, etc



METODOLOGIA

Sesiones teórico-prácticas presenciales en horario de **10:00 a 14:00 horas** y de **15:00 a 19:00 horas**. Un total de **56 horas**, **7 sesiones de 8 horas** cada una, **1 día** a la semana. Inicio a mediados de septiembre.

Uno de los objetivos principales del programa es **crear buen ambiente** entre los participantes y reforzar el sentido de **equipo**. La metodología se basa en **sesiones grupales** enriquecedoras para compartir experiencias, crear sinergias y cooperar con el resto de integrantes.

Un **grupo de expertos** aportará sus conocimientos y su *know-how* en el tema específico, pero sobre todo su *expertise* en el sector turístico.



MÓDULO	ESPECIALIZACIÓN	TEMÁTICA
1	El equipo, alma mater del éxito de tu negocio	RRHH
2	Gestión de proyectos: presupuestos, procesos y riesgos	PROTOTIPADO
3	<i>Canvas Design & Lean Validation</i>	PROTOTIPADO VALIDACIÓN
4	<i>Growth hacking e inbound marketing</i>	MARKETING
5	Vender, vender y vender	VENTA
6	Pitch, técnicas eficaces de presentación	COMUNICACIÓN
SESIÓN FINAL	<i>Expo day</i> : Presentación proyecto empresarial	

Módulo 1

El equipo, alma máter del éxito de tu negocio

Gestión de liderazgo y delegación

Compromiso y comunicación interna eficaz.

Metodología 3C

Módulo 2

Gestión de proyectos: presupuestos, procesos y riesgos

Claves de éxito en la gestión del proyecto empresarial. Planificar la misión antes de buscar financiación. Presupuestos.

Modelado de procesos de negocio para anticiparte a fracasos y generar mayor valor.

Planes de gestión de riesgo: convertir las amenazas en oportunidades.

Módulo 3

Canvas Design & Lean Validation

Analizar, definir y mapear la corriente de valor.

Segmentación de clientes.

Canales y modelos de relación con los clientes.

Lean validation board. Puesta en marcha de un PMV:

Producto mínimo viable.

Módulo 4

Growth hacking & Inbound marketing

Mapeando el ciclo de tu cliente.

Objetivos, *KPLS* y *growth funnel*.

Moviendo a los usuarios de nivel.

Tipo de campañas. La importancia del mensaje: *el copy*. *Testear y medir*.

Módulo 5

Vender, vender y vender

Cómo convertir visitas en más clientes.

Herramientas comerciales.

Elaborar un plan de venta óptimo.

Cierre de la venta: Habilidades, satisfacción de clientes, propuesta de valor competitiva y flexible.

Módulo 6

Pitch, técnicas eficaces de presentación

Presentación de proyectos: técnicas eficaces para un *elevator pitch* de éxito.

La tarjeta de presentación de tu proyecto empresarial: quién, qué, cómo, dónde y cuánto.

Expo Day Presentación del proyecto empresarial

Presentación de proyectos finalistas ante un comité evaluador.

Clausura de la edición y entrega de diplomas.

Más información en [TURISME CV MAGAZINE](#)

Más
Información

TURISME EMPRÉN CV

Creación e impulso de empresas turísticas 2019

SOLICITUD DE PLAZA, se deberá cumplimentar la siguiente documentación:

- Rellenar el [formulario de solicitud](#), enviando una sola solicitud por proyecto empresarial, start-up o empresa de reciente creación.
- Periodo de inscripción: desde el **22 de mayo hasta el 15 de julio de 2019**.
- Selección de participantes: el **15 de julio** se llamará por teléfono para dar cita del día de la entrevista de selección que se realizarán el **17 en Valencia, 18 en Castellón y 19 en Alicante**.
- Inicio sesiones presenciales septiembre-octubre.

Lugar de la selección en CdT Alicante, CdT Castellón y CdT València.

Lugar de impartición y fechas se comunicará en la selección.



CONTACTO

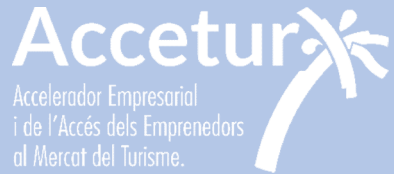
M^a José Portalés

961209892/683472931

Accetur_turisme@gva.es

Horario de atención al público de
9:00 a 14:00h

TURISME EMPRÉN CV



Organiza y financia



**GENERALITAT
VALENCIANA**



**TURISME
COMUNITAT VALENCIANA**

Colaboran, entre otras instituciones:

**ASOCIACIÓN
VALENCIANA
STARTUPS**

valènciactiva



jovempa LANZADERA
Federación Persigue tu sueño emprendedor



Castelló **CREA emprendimiento**



CEEI CASTELLÓN
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

CEEI ELCHE
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS

CEEI VALENCIA
CENTROS EUROPEOS DE
EMPRESAS INNOVADORAS



IDEASUPV
tu empresa empieza aquí

